

Strategie artigiane®

La potenza del coaching per sviluppare e consolidare l'impresa artigiana



Tre serate per artigiani
e piccoli imprenditori
alla scoperta del coaching

Cos'è Strategie Artigiane®?

Strategie Artigiane® è il programma sviluppato per facilitare e aiutare artigiani, piccoli imprenditori e i loro team e organizzazioni a ritrovare la passione, la motivazione, la gioia, il coinvolgimento per ciò che fanno.

Strategie Artigiane® trasmette e applica protocolli e procedure altamente efficaci per posizionare, consolidare e potenziare attività imprese e business.

Come si svolge?

Strategie Artigiane® si svolge in via preliminare in tre serate di SCOPERTA e AZIONE, dove vengono realizzate le tre fasi per sviluppare le abilità e le competenze del coaching applicate al mondo dell'artigianato e della piccola impresa.

PRIMA SERATA: Generare consapevolezza della propria VISION, MISSION e AMBITION, **pianificando il futuro**. Si tratta degli elementi fondamentali capaci di generare nelle persone le giuste motivazioni per ispirarsi, agire e impegnarsi al fine di raggiungere risultati eccellenti - attraverso prestazioni di qualità -, nello lavoro, nelle attività, nella vita.

SECONDA SERATA: Affrontare la realtà. Spesso mancano gli strumenti efficaci per affrontare la "propria realtà" e conoscere con precisione e chiarezza quali sono i punti di forza e quali sono quelli di debolezza che potrebbero ostacolare il pieno compimento del proprio potenziale. Avere metodologie diagnostiche testate, facilmente applicabili con la guida di un coach esperto, accelera il processo di consapevolezza, di decisione e di azione verso obiettivi concreti e pianificabili.

TERZA SERATA: Decidere, agire, pianificare. Spesso nella vita quotidiana non bastano le idee per essere imprenditori consapevoli e positivi. Avere chiarezza di pensiero è importante, ma non basta per uscire dall'immobilismo. Il vero vantaggio competitivo nella professione, come nella vita, è quello di divenire abili ad agire con rapidità e sicurezza. Decidere è spesso recidere, scegliere. Poi si tratta di agire di conseguenza, pianificando il risultato desiderato e pianificando le azioni da compiere. Si tratta di definire un vero e proprio piano operativo per vincere, definitivamente, i propri punti di debolezza e trasformare i propri obiettivi aziendali in risultati.

Quali sono i risultati?

Partecipare a **Strategie Artigiane®** vuol dire sviluppare, in modo sistematico e duraturo:

- ❖ chiarezza di obiettivi
- ❖ consapevolezza nelle proprie risorse
- ❖ rapidità decisionale.

Al termine del percorso il partecipante avrà una nuova consapevolezza pratica su alcune tra le più efficaci strategie per la gestione degli auto-sabotaggi, dei conflitti interpersonali, delle demotivazioni, e per lo sviluppo delle potenzialità personali. Si tratta di tecniche di coaching funzionali e testate in ambito sportivo e imprenditoriale e che portano a risultati eccellenti.

A chi è rivolto?

Strategie Artigiane® è un percorso breve per accrescere il proprio carisma e la propria leadership aziendale.

È sviluppato esclusivamente per gli artigiani e i piccoli imprenditori che vogliono focalizzare la loro attenzione sulle tecniche di formazione e di trasformazione del proprio lavoro e della propria attività in genere.

Strategie capaci oggi di determinare i fattori critici di successo nelle varie professioni e nella vita di numerosi professionisti di successo. **Strategie**

Artigiane® è stato pensato proprio per consentire l'accesso alle potenti strategie del Business Coaching utilizzate dalle grandi strutture aziendali e realtà imprenditoriali di successo, anche a chi opera a livello individuale o nella microimpresa in genere.



Pensa a cosa accadrebbe se tu potessi essere costantemente focalizzato al pieno successo della tua impresa e se i tuoi collaboratori o i tuoi partner potessero remare tutti nella stessa direzione, con passione, gioia, coinvolgimento e rendimento.

Molte persone vanno al lavoro ogni giorno sentendosi fisicamente stanche, emotivamente al limite, facilmente distratte e prive della passione e l'impegno verso il proprio lavoro e l'azienda nella quale operano.

Se la vostra organizzazione è supportata da collaboratori o dipendenti poco coinvolti, scarsamente motivati, senza aspettative, se voi stessi siete scarsamente motivati e avete prospettive limitate, molto probabilmente la qualità, l'efficacia e la profittabilità del vostro lavoro viene compromessa.



Cos'è Strategie Artigiane®?

Dal risultato di anni di esperienza con imprenditori, manager, presidenti e amministratori di grandi aziende italiane, medici e sportivi di successo, il Dr. Cavalieri ha sviluppato nel programma **Strategie Artigiane®** gli strumenti, le metodologie e le tecniche del coaching più efficace.

Strategie Artigiane® è un percorso unico nel suo genere. Un'esperienza intensa concentrata su tre serate con lo scopo primo di far ritrovare agli artigiani, ai professionisti e ai piccoli imprenditori che partecipano, la passione la gioia e il coinvolgimento per ciò che fanno.

Verranno illustrate e spiegate le attività multidisciplinari attraverso le quali divenire consapevoli e responsabili dei propri punti di forza, di debolezza, e degli ostacoli che stanno limitando le proprie prestazioni nel lavoro, ma anche nella vita.

Verrà fatta chiarezza e dimostrata la straordinaria efficacia del Business Coaching applicato ed applicabile anche nel mondo dell'artigianato e dei servizi.



Il dr. Cavalieri, con le tecniche del life e del business coaching, guida i partecipanti a ridefinire e a raggiungere i propri obiettivi professionali, insegna a gestire gli auto-sabotaggi, i conflitti, le demotivazioni, i blocchi emozionali.

Trasmette le tecniche più efficaci e capaci di portare il partecipante e i suoi collaboratori al raggiungimento dei propri obiettivi.

Giovanni Di Perna è artigiano e Coach certificato (Real Result Coach) e collabora al progetto Strategie Artigiane® col proprio bagaglio di esperienza, di conoscenze e di tecniche di coaching.



Strategie Artigiane®
è il programma che
guida te e i tuoi collaboratori
a definire e raggiungere
i propri obiettivi,
imparando le strategie
per migliorare le prestazioni,
personali e professionali

Come si svolge?

1°
serata

La Pianificazione

è la fase in cui i partecipanti vengono guidati, passo dopo passo, a definire lo scopo, le linee guida, i valori e gli obiettivi della loro attività. Si tratta di un metodo costituito di domande chiave, appositamente creato per fare luce su ciò che è veramente importante per la persona. In questa serata viene scattata una fotografia dello Stato Attuale, del punto di partenza.

2°
serata

Come affrontare la realtà

viene mostrato, testato e applicato l'insieme di alcuni sofisticati strumenti diagnostici studiati per rendere consapevoli del proprio livello di energia, di coinvolgimento e di motivazione per ciò che si è chiamati ad attuare quotidianamente in azienda e nella vita. Si tratta di strumenti messi a punto nella realtà imprenditoriale e nel mondo dello sport professionistico, per tenere alte e sostenere le prestazioni individuali e del team.

3°
serata

Decidere e agire

In questa fase vengono dati gli strumenti per focalizzare la propria attenzione, per decidere e agire nella direzione dei propri obiettivi e della pianificazione definita nelle serate precedenti. Vengono individuate con precisione tutte le azioni necessarie al fine di colmare lo spazio che si crea tra gli obiettivi definiti e gli attuali ostacoli generati dalle abitudini, o presenti nelle attitudini e nei comportamenti; ostacoli che potrebbero compromettere sia il successo personale sia quello professionale.

In ogni azienda
ci sono tre tipi di persone:
chi guarda le cose accadere,
chi si stupisce
e chi le fa accadere.



Quali sono i risultati?

Partecipare a **Strategie Artigiane®** vuol dire dedicare tre serate per comprendere come sviluppare efficacemente, per sé e per i propri collaboratori:

- * chiarezza di obiettivi
- * consapevolezza nelle proprie risorse
- * rapidità decisionale

Imparando a gestire, definitivamente, gli auto-sabotaggi, i conflitti personali e le demotivazioni.

Ogni partecipante avrà acquisito alcune metodologie efficaci per sviluppare un Piano Operativo che guiderà e motiverà se stesso e il proprio team nella quotidianità. Il piano operativo include:

- * Lo scopo, le linee guida, i valori e gli obiettivi personali;
- * La presa di coscienza dei tre punti di forza personali capaci di distinguere, di come utilizzarli al massimo e di come farli diventare gli elementi sui quali costruire la qualità del proprio agire.
- * La presa di coscienza dei tre punti di debolezza personali e acquisire le tecniche per ristrutturarli al fine di neutralizzare il loro potere limitante.

L'inizio di un efficace percorso di leadership applicata.